

CDI - Manager/Senior Manager en Business Shift Strategy

Thinkmarket renforce son équipe et recrute 25 consultants en 2017 afin de soutenir sa croissance.



Notre entreprise

Thinkmarket est un cabinet de conseil en management indépendant, leader du Business Shift consulting. Nous accompagnons plus de 50 clients grands comptes dans plus de 10 secteurs différents dans leurs challenges de transformation.

Synthèse de nos expériences, de la vision que nous avons de notre métier et des enjeux permanents auxquels sont confrontés nos clients, le Business Shift consulting combine 4 fondamentaux uniques réunis au sein de Thinkmarket :

- Un ADN digital : le digital ne peut être un prétexte ou une pièce rapportée, c'est cœur business
- Une conviction : être un cabinet de conseil, ce n'est plus opposer stratégie et terrain, c'est aider nos clients à agir en stratégie
- Un précepte : se transformer ce n'est pas une méthode lourde et mécanique, c'est un process fluide et organique
- Une ingénierie méthodologique : conseiller, ce n'est pas appliquer systématiquement des méthodes classiques et formatées dans un monde qui s'accélère, c'est produire de l'adaptatif

En savoir plus sur Thinkmarket : <http://www.itstimetoshift.consulting>

Vos responsabilités

Au sein de Thinkmarket, sous la responsabilité d'un Directeur Associé ou d'un Senior Manager, votre rôle sera de participer au développement de l'activité. Vous prenez en charge un périmètre d'activité que vous contribuez à développer commercialement et vous pilotez la réalisation des missions sur lesquelles les consultants de l'équipe interviennent.

Consultant(e) avant tout, vous êtes garant(e) de la satisfaction des clients de Thinkmarket et du bon déroulement des missions sur lesquelles vous vous investissez personnellement.

Vous faites grandir l'équipe. Véritable référent d'un savoir-faire, vous êtes capable de formaliser les méthodologies du cabinet et d'accompagner la montée en compétences des consultants.

Vous contribuez activement au développement du cabinet.

Votre parcours

Diplômé(e) **d'une école de commerce ou d'ingénieur de premier rang**, vous avez **plus de 6 années d'expérience** acquise sur des secteurs variés. Vous avez eu l'occasion de démontrer vos aptitudes sur plusieurs postes. Vous êtes rompu(e) aux exigences du métier du conseil.

Au sein d'un cabinet de conseil, vous avez **piloté avec succès des réalisations complexes** en ayant eu la **responsabilité de la relation avec le client** et en **encadrant plusieurs consultants sur diverses missions**.

Vous êtes prêt à développer commercialement un **portefeuille d'affaires**.

Les projets sur lesquels vous êtes intervenu vous dotent de **références solides**, avec des **réalisations concrètes** dont vous pouvez parler avec aisance.

Vous avez acquis une **solide connaissance** des problématiques liées notamment à l'**E-commerce**, à la **dématérialisation de la relation client**, à la **distribution des contenus digitaux**.

Vous êtes **passionné par les écrans connectés**, leurs impacts business et les nouveaux usages qu'ils induisent.





Vous êtes aguerri à la formalisation et maîtrisez les **démarches méthodologiques du marketing et de la gestion de projet**.

Vos disposez de qualités pédagogiques vous permettant d'accompagner les consultants de l'équipe.

Votre **anglais** est **courant**. La connaissance des marchés émergents et du B2B est un plus.

JOIN THE SHIFT!

Rejoindre Thinkmarket, c'est aimer...

- Travailler sur des sujets d'avant-garde et à la pointe des nouvelles technologies,
- Apprendre et être animé d'une curiosité et d'un goût pour la nouveauté insatiables,
- Être challengé par des sujets ou projets qui imposent de se dépasser,
- Être confronté dans un court laps de temps à une multitude de situations,
- Apprendre le métier de consultant en Business Shift Strategy au sein d'une équipe passionnée.

Rémunération

Selon profil et expériences

Pour Postuler

Envoyez votre CV à jointheshift@thinkmarket.fr

